

Telemarketing + emailing

Marketing media + comercio electrónico

Programas de gestión comercial CRM/ERP

Coordinación y organización de estrategias comerciales

En Mkpersons somos líderes en prestación de servicios de externalización para procesos de negocio.



Marketing y Personas, S.L.U.
Tel: +34 651 823 378

www.mkpersons.com
consultoria@mkpersons.com



En mkpersons ponemos a su disposición programas de apoyo y control productivo para optimizar y aumentar sus ventas

Captacion y recuperación de clientes



Telemarketing

Concertación de visitas comerciales: Racionalizamos su fuerza de ventas, optimizando los recursos, aumentando la productividad y motivación de sus comerciales.

Recuperación y reactivación de clientes: Averiguamos las razones que han deteriorado las relaciones comerciales e incentivamos el retorno de clientes perdidos.

Televenta: Optimizamos sus costes comerciales y aumentamos la productividad de su empresa mediante acciones verticales de marketing directo.



E-Mail marketing

Proporcionamos **registros segmentados por actividad** y persona de contacto para más de 600.000 empresas y profesionales en 500 sectores de actividad diferentes.

Diseñamos y maquetamos su newsletter o boletín en formato html para su correcta visualización.

Seleccionamos los sectores y **realizamos envíos programados** con informe detallado de número de envíos efectivos, rechazos, aperturas, clicks y errores etc.



Marketing Online

Diseño único, personalizado y modular para que su **página web, portal o tienda online** pueda ser actualizada o ampliada de manera fácil y rápida.

Posicionamos su página web mediante novedosas técnicas SEO para que pueda aparecer con los **mejores resultados de búsqueda** en los principales buscadores.

Optimizamos la presencia de sus productos o servicios **en las redes sociales**, optimizando plataformas con millones de usuarios activos entre los que se encuentran sus potenciales clientes.

Gestión y control productivo



ERP

Ponemos a su disposición desde la solución más sencilla y económica, para llevar la contabilidad a pequeños comercios, hasta la gestión integral de todos los procesos de negocio de una gran compañía para que usted pueda **controlar, seguir y analizar** su actividad de marketing, comercial y financiera.

El ERP estándar le permitirá **integrar todas las áreas de gestión** de la empresa de forma rápida y eficaz, ajustándose a las necesidades particulares de su negocio.

Le ofrecemos soluciones de gestión integral, obtenida desde la experiencia de 25 años trabajando junto a la pyme, para que **pueda crecer sin límites**.



CRM

Acceda instantáneamente a toda la información sobre los clientes que comparten los distintos departamentos de la compañía, para vender, comunicar y atenderlos con más eficacia.

Integre todas las funciones que necesita su personal de ventas para realizar el trabajo diario (agendas, informes, previsiones, contactos, listas de trabajo, etc.).

Controle, segmente, analice y siga exhaustivamente las campañas de marketing de su empresa para **aumentar y controlar** su productividad.



Ecommerce

Diseñe su tienda virtual con el máximo **nivel de seguridad**.

Amplíe su mercado reduciendo costes y **gane nuevos clientes** incrementando su productividad.

Fidelize su clientela facilitando el **acceso a sus productos** y servicios.



Su negocio no puede permitirse desperdiciar oportunidades por errores en el planteamiento o en la presentación de su producto o servicio.

Le ayudamos a transformar su fuerza de ventas en un instrumento al servicio de su empresa.

